

PROGRAMME DE FORMATION

La comptabilité clients

OBJECTIFS DE LA FORMATION

Savoir traiter la gestion de comptabilité clients avec le logiciel Eurêka ERP Finance

DURÉE DE LA FORMATION ET MODALITÉ D'ORGANISATION

Durée : 7 heures

Horaires : de 9h00 à 12h30
de 13h30 à 17h00

(Temps de pause : de 10h00 à 10h15 et
de 15h00 à 15h15)

Coût de la formation : 1 200 € HT

MODALITÉS ET DÉLAI D'ACCÈS

Dès le retour de l'offre de service signée, notre Consultant vous recontacte sous 5 jours.

LIEU

Formation dans vos locaux ou en classe virtuelle (à distance) ou dans nos locaux (68120)

PUBLIC CONCERNÉ

L'ensemble des personnes d'un service de comptabilité

PRÉ-REQUIS

Connaissance des notions comptables de base

CONTENU DE LA FORMATION

- La gestion des encaissements
- La gestion des relevés clients
- La gestion des relances
- Encours clients

FORMATEUR

Formateur :

Fonction : Consultant Métier

Téléphone : 03 89 51 20 20

Mail :

CONTACT

Personne à contacter si besoin d'informations complémentaires :

Elisabeth MAURICE - Tél : 03 89 51 20 20

Le programme de la formation est adaptable aux besoins spécifiques de l'entreprise et à son mode de fonctionnement.

Les conditions de mise en œuvre et les possibilités d'adaptation aux personnes en situation de handicap seront étudiées au cas par cas et en fonction des demandes.

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES DE LA FORMATION ET COMPÉTENCES VISÉES

Être capable de :

- Identifier et traiter toutes les actions relatives aux effets clients
- Etablir l'affacturage
- Etablir des remises clients et des relevés clients
- Traiter les impayés
- Traiter le suivi des litiges et des relances client
- Interpréter les encours clients

Compétences visées :

À l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de mettre en pratique toutes les opérations comptables de vente, d'encaissements, relances et de suivi de ses clients sur Eurêka Finance

MOYENS ET MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

Moyens pédagogiques :

- Mise à disposition d'un support de cours approfondi
- Mise en situation réelle avec des cas concrets + exercices pratiques
- Echanges questions / réponses

Méthodes pédagogiques :

- Les sessions "A distance" sont réalisées avec l'outil de visioconférence Teams, permettant au formateur d'adapter sa pédagogie.
- Remise d'une attestation de fin de formation

MOYENS TECHNIQUES

- Salle ou environnement calme et silencieux pour une meilleure concentration
- Le stagiaire doit disposer d'un ordinateur, permettant de faire fonctionner les programmes utilisés lors de la formation, d'une connexion internet, d'une caméra et d'un micro

MODALITÉS DE SUIVI ET D'ÉVALUATION

Suivi de l'exécution :

- Feuille d'émargement
- Après chaque fonction étudiée, un exercice pratique devra être réalisé par les stagiaires pour s'assurer de la pleine compréhension de ceux-ci
- La réalisation des objectifs est contrôlée par un tour de table à l'issue de la formation
- Hotline : les participants disposent d'un accès privilégié durant 1 mois à une ligne téléphonique afin que le formateur ou autre expert puisse répondre à toute question liée aux thèmes de cette formation.

Appréciation des résultats

- Un questionnaire écrit vous sera remis pour une auto-évaluation
- Un questionnaire d'évaluation à chaud
- Un questionnaire d'évaluation à froid à renseigner d'ici 3 mois

DÉROULEMENT DE LA FORMATION

Introduction :

- ◇ Présentation de chaque stagiaire
- ◇ Attentes et objectifs visés de nos stagiaires
- ◇ Présentation du déroulement de la journée et ajustement si nécessaire du programme de formation
- ◇ Explications sur l'utilité des auto-évaluations et évaluations

JOUR 1

Mise à jour et envoi du document « Auto-évaluation : début de formation »

La gestion des encaissements

- ◆ La remise clients
- ◆ Les effets non acceptés
- ◆ L'affacturage
- ◆ Les impayés clients
- ◆ Les prélèvements
- ◆ Exercices pratiques

La gestion des relevés

- ◆ Sélection des relevés
- ◆ Mise à jour des relevés
- ◆ Edition des relevés
- ◆ Comptabilisation des relevés
- ◆ Annulation du traitement des relevés
- ◆ Consultation de l'historique des relevés
- ◆ Edition des relevés clients à partir de l'historique
- ◆ Paramétrage
- ◆ Exercices pratiques

La gestion des relances

- ◆ Relances clients
- ◆ Relances traites
- ◆ Exercices pratiques

Encours clients

- ◆ Calcul des encours clients
- ◆ Consultation des encours clients
- ◆ Consultation des lignes d'encours clients
- ◆ Edition des encours clients
- ◆ Paramétrage
- ◆ Exercices pratiques

Synthèse et conclusion

Mise à jour et envoi du document « Auto-évaluation : fin de formation »