

PROGRAMME DE FORMATION

Gestion des actes commerciaux

OBJECTIFS DE LA FORMATION

Savoir gérer et optimiser le processus de gestion commerciale de l'entreprise

DURÉE DE LA FORMATION ET MODALITÉ D'ORGANISATION

Durée : 7 heures

Horaires : de 9h00 à 12h30
de 13h30 à 17h00

(Temps de pause : de 10h00 à 10h15 et
de 15h00 à 15h15)

Coût de la formation : 1 080 € HT

MODALITÉS ET DÉLAI D'ACCÈS

Dès le retour de l'offre de service signée, notre Consultant vous recontacte sous 5 jours.

LIEU

Formation dans vos locaux ou en classe virtuelle (à distance)

PUBLIC CONCERNÉ

Responsable ou collaborateur de l'Administration des Ventes

PRÉ-REQUIS

Expérience industrielle, bonne maîtrise de la Gestion Commerciale

CONTENU DE LA FORMATION

- Introduction
- Les types de documents
- Gestion des documents

FORMATEUR

Formateur :

Fonction : Consultant Métier

Téléphone : 03 89 51 20 20

Mail :

CONTACT

Personne à contacter si besoin d'informations complémentaires :

Elisabeth MAURICE - Tél : 03 89 51 20 20

Le programme de la formation est adaptable aux besoins spécifiques de l'entreprise et à son mode de fonctionnement.

Les conditions de mise en œuvre et les possibilités d'adaptation aux personnes en situation de handicap seront étudiées au cas par cas et en fonction des demandes.

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES DE LA FORMATION

Être capable de :

- Identifier les données de base
- Identifier les flux fondamentaux dans Eurêka distribution
- Paramétrer le logiciel suivant les caractéristiques de l'entreprise
- Traiter les saisies, consultations et les éditions liées aux flux fondamentaux de la gestion des documents commerciaux, des risques clients, des commissionnements et des frais de port
- Identifier les actions de consignes et téléventes

MOYENS ET MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

Moyens pédagogiques :

- Mise à disposition d'un support de cours approfondi
- Mise en situation réelle avec des cas concrets + exercices pratiques
- Echanges questions / réponses

Méthodes pédagogiques :

- Les sessions "A distance" sont réalisées avec l'outil de visioconférence Teams, permettant au formateur d'adapter sa pédagogie.
- Remise d'une attestation de fin de formation

MOYENS TECHNIQUES

- Salle ou environnement calme et silencieux pour une meilleure concentration
- Le stagiaire doit disposer d'un ordinateur, permettant de faire fonctionner les programmes utilisés lors de la formation, d'une connexion internet, d'une caméra et d'un micro

MODALITÉS DE SUIVI ET D'ÉVALUATION

Suivi de l'exécution :

- Feuille d'émargement
- Après chaque fonction étudiée, un exercice pratique devra être réalisé par les stagiaires pour s'assurer de la pleine compréhension de ceux-ci
- La réalisation des objectifs est contrôlée par un tour de table à l'issue de la formation
- Hotline : les participants disposent d'un accès privilégié durant 1 mois à une ligne téléphonique afin que le formateur ou autre expert puisse répondre à toute question liée aux thèmes de cette formation.

Appréciation des résultats

- Un questionnaire écrit vous sera remis pour une auto-évaluation
- Un questionnaire d'évaluation à chaud
- Un questionnaire d'évaluation à froid à renseigner d'ici 3 mois

1^{ère} demi-journée

Introduction

- ◆ Usage de ce document
- ◆ Vocabulaire et raccourcis
- ◆ Autres généralités
- ◆ Exercices pratiques

Les types de documents

Gestion des documents

- ◆ Explication des zones
- ◆ Invite
- ◆ Liste des documents
- ◆ Exercices pratiques

2^{ème} demi-journée

Gestion des documents

- ◆ Données détaillées d'un document
- ◆ Autres liens de base autour d'un document
- ◆ Lignes du document
- ◆ Notion d'acompte
- ◆ Gestion du blocage d'un document
- ◆ Exercices pratiques